

## Lösungen den für lokalen und globalen Erfolg Kernkompetenzen

- Unternehmenskauf und –verkauf
- Vermittlung strategischer Partner
- Unternehmensnachfolge
- Finanzierungen

### 1. Wir schaffen Mehrwert für unsere Kunden

Wir begleiten unsere Kunden über den gesamten Lebenszyklus ihrer Unternehmen und entwickeln entsprechende M&A-, Wachstums- und Finanzierungsstrategien.

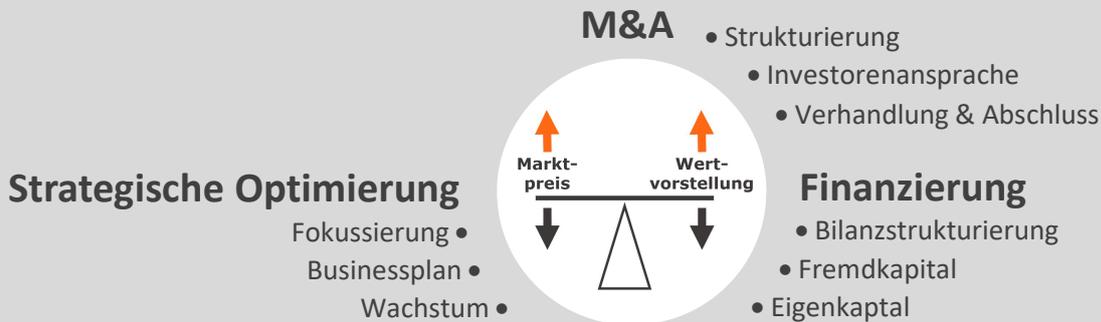
Dieses Vorgehen verhilft ihnen zu den optimal geeigneten Finanzierungen, Kaufobjekten und Partnern.

Weiter unterstützen wir unsere Kunden bei der Suche und Selektion von strategischen Partnern und Lizenznehmern im In- und Ausland.



### 2. M&A Kompetenz

Erfolgsentscheidend sind eine klare, auf die Kundenbedürfnisse abgestimmte M&A-Strategie, eine sorgfältige Planung, ein strukturiertes, koordiniertes Vorgehen und eine konsistente, widerspruchsfreie Kommunikation!



### 3. Team und Netzwerk

Mit unseren exklusiven nationalen und internationalen Netzwerken verfügen wir über die Kontakte zu den passenden Investoren, zu interessanten Unternehmungen und besitzen die erfolgsnotwendigen Kompetenzen.



**Dr. Thomas W. Schrepfer**, Managing Partner  
Dr. iur., LL.M., MiLaw, MBA, EMBA-HSG  
thomas.schrepfer@gma-associates.com  
Tel. +41 79 407 13 14



**Marc Wallach**, Managing Partner  
Techniker-TS, MAS-ZHAW, EMBA-HSG  
marc.wallach@gma-associates.com  
Tel. +41 79 217 79 92



Gerne stehen wir Ihnen für Rückfragen zur Verfügung!

Global M&A Associates Ltd., Geibelstrasse 35, 8037 Zürich, Tel. +41 43 810 25 55