

HERZLICH WILLKOMMEN BEI GLOBAL M&A ASSOCIATES IN ZÜRICH



FIRMENPRÄSENTATION

WIR FÜR SIE

Wir sind eine auf nationale und internationale Unternehmensverkäufe, Akquisitionen und die Skalierung von Geschäftsmodellen spezialisierte Dienstleistungs-Boutique mit Sitz in Zürich.

- 1. Durch unsere Fokussierung auf Transaktionen, unsere Expertise und Erfahrung stellen wir sicher, dass die folgenden Ziele erreicht werden:**
 - zeitnah geeignete Käufer, Investoren oder Übernahmeziele zu identifizieren,
 - die Interessen unserer Kunden in Verhandlungen nachhaltig und erfolgreich zu vertreten und
 - die Herausforderungen unserer Kunden abschliessend zu lösen.
- 2. Dieser konzentrierte Ansatz garantiert eine hohe Kompetenz bei der Wahl der jeweils am besten geeigneten Vorgehensweise und Verhandlungsstrategie. Darüber hinaus verfügen wir über sehr gute und etablierte Netzwerke im In- und Ausland.**
- 3. So gelingt es uns, für unsere Mandanten optimale Verhandlungsergebnisse und Preise zu erzielen.**



KERNKOMPETENZEN

Unsere Erfolge sind das Ergebnis einer sorgfältigen Käufer- und Investorenanalyse, konsequenter Arbeitsweise und der persönlichen Direktansprache von Eigentümern, Verwaltungsratspräsidenten, CEOs und Investoren.

1. Unternehmensverkäufe und Nachfolgelösungen im In- und Ausland

- Durch die selektive Auswahl potenzieller Käufer und die Wahl der bestmöglichen Verhandlungsstrategie erzielen wir maximale Verkaufspreise.

2. Akquisition von Unternehmen

- Auswahl, Ansprache und Verhandlungsführung bis zum Abschluss mit den strategisch am besten geeigneten Übernahmekandidaten.

3. Entwicklung, Finanzierung und Umsetzung von nationalen und internationalen Wachstumsstrategien, teilweise verbunden mit dem Verkauf oder Teilverkauf von Unternehmen

- Diese Dienstleistung beinhaltet auch die Suche, Selektion und Verhandlungsführung von/mit nationalen und internationalen Joint Venture Partnern, Übernahmeobjekten, Vertriebspartnern und Lizenznehmern.



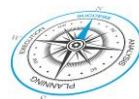
KUNDEN, BRANCHEN UND AKTUELLE MANDATE

In der Regel haben unsere Kunden ihren Hauptsitz in der Schweiz oder in Deutschland. Die Käufer, Investoren und Joint-Venture-Partner kommen dann aus dem DACH-Raum, Europa, Nordamerika, Indien oder Asien. In den meisten Fällen handelt es sich um internationale Konzerne oder internationale Investorengruppen.

Seit unserer Gründung im Februar 2017 waren wir insbesondere in folgenden Branchen aktiv:

- **Medtech und Biotech**
- **Soft- und Hardware**
- **Gesundheitswesen**
- **Elektromobilität und Energieinfrastruktur**
- **Bau- und Baunebenbranche**
- **Gebäude- und Eventtechnik**
- **Übersetzungs- und Finanzdienstleistungen**
- **Patentverletzung (Biotech) und Prozessfinanzierung**

- **Aktuell betreuen wir Mandate in den Bereichen Biotech, Elektromobilitätsinfrastruktur, Baubranche und den Verkauf einer Weiterbildungs- und Vernetzungsplattform im schweizerischen Gesundheitswesen.**

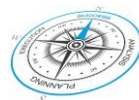
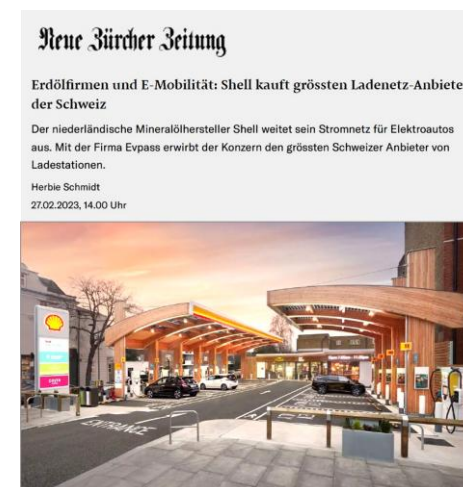


SELEKTIVE AUSWAHL VON KUNDEN, REFERENZPROJEKTEN UND GEGENPARTEIEN ÜBER WELCHE WIR SPRECHEN DÜRFEN



NETZWERK UND BEKANNTHEIT

Unser Netzwerk umfasst weltweit über 1'500 Kontakte zu interessierten Unternehmen, Investoren und Konglomeraten, die KMU-Portfolios besitzen und suchen. Mit ca. 150 dieser Kontakte stehen wir in regelmässigem Austausch.



KUNDENFEEDBACK

Maximierung von Unternehmenswerten: Interview mit François Randin.



«I would recommend GMA to every company that needs additional funds or is looking for an exit»

<https://youtu.be/LSkN0voyPKs>

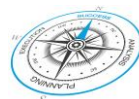
Interview mit drei Kunden - was sie über GMA sagen: François Randin, Sandro Gerber und Daniel Kielholz.



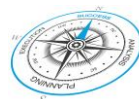
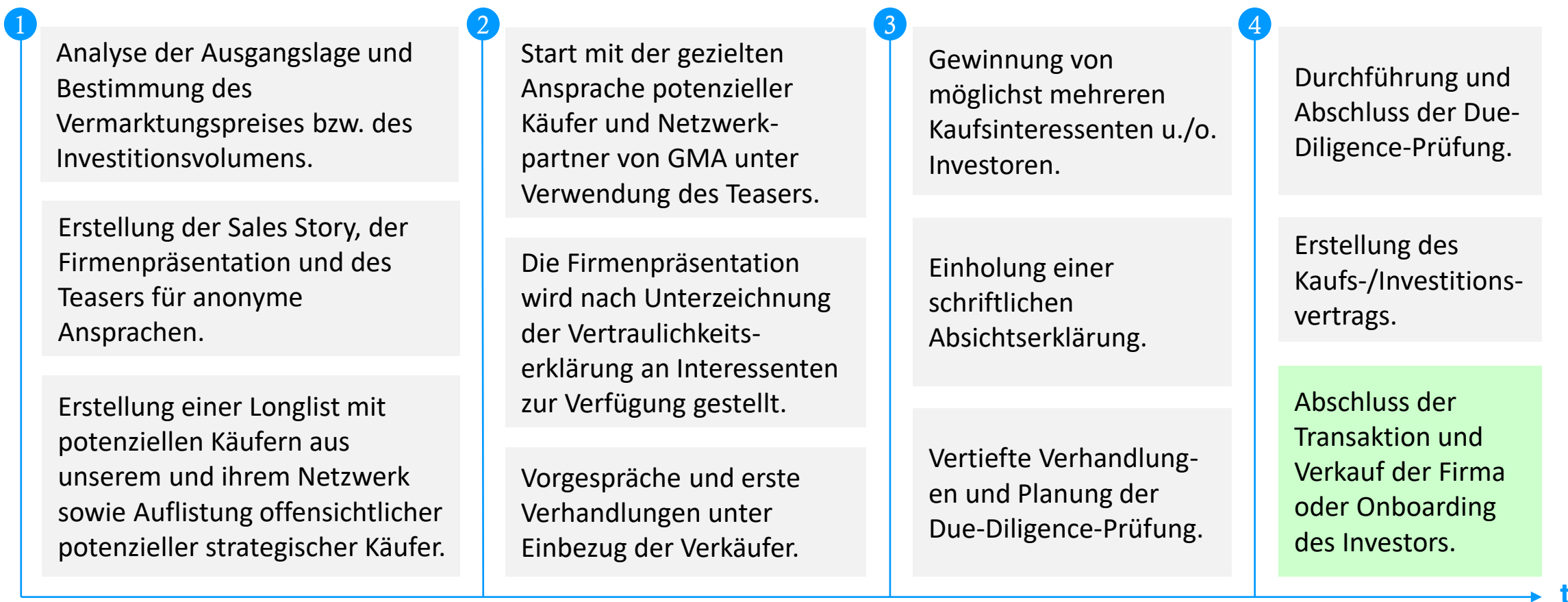
«Die Fähigkeit auf ein Projekt individuell einzugehen, schnelle kurze Prozesse, langjährige Erfahrung und Weitblick ...»

<https://youtu.be/6aHRWXV2qZ8>

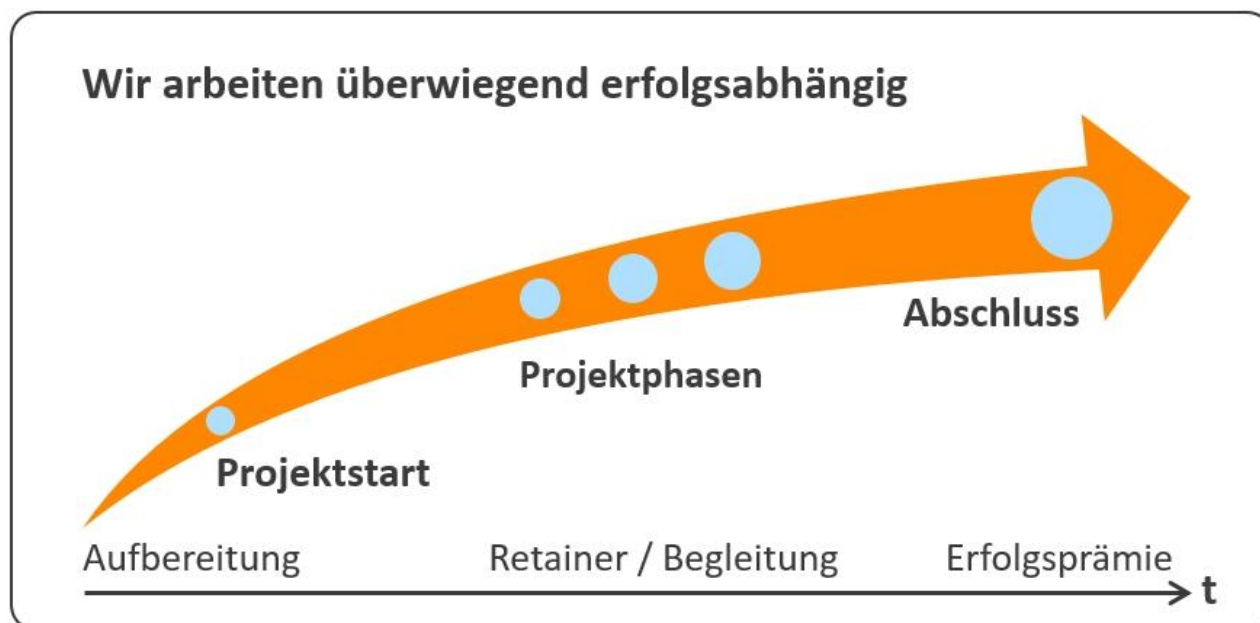
Weitere Videos finden Sie auf unserer Homepage www.gma-associates.com



ARBEITSWEISE: GMA 4-PHASEN-MODELL



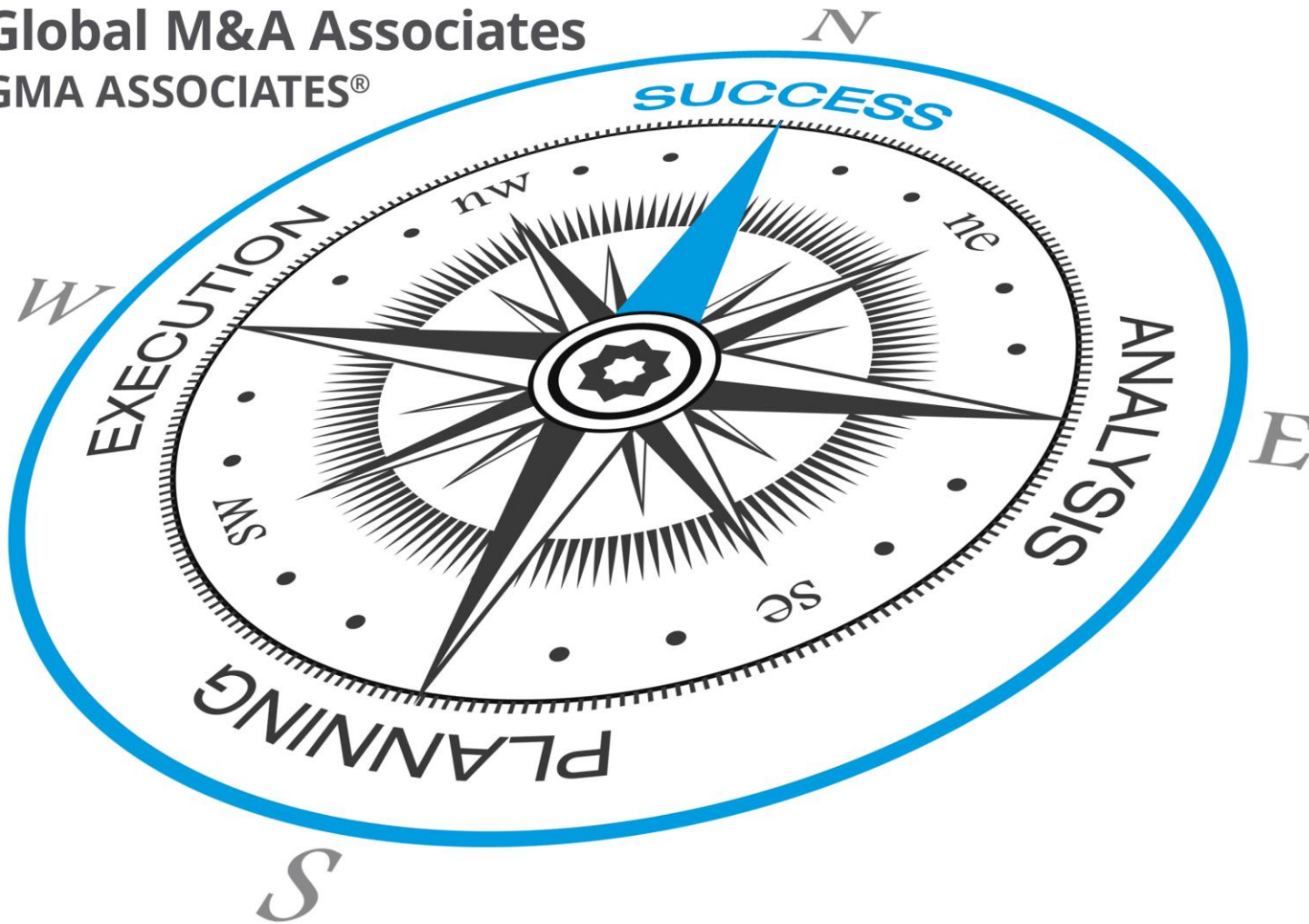
PREISMODELL



Der überwiegende Teil unseres Honorars ist nur bei erfolgreichem Abschluss der vereinbarten Transaktion geschuldet.

Die Kombination von Fix- und Erfolgshonorar unterstreicht unser Bekenntnis, alles zu tun, um das gemeinsam definierte Ziel zu erreichen.

Global M&A Associates
GMA ASSOCIATES®



www.gma-associates.com

KONTAKT

Marc Wallach

Managing Partner
Global M&A Associates LLC
Leutschenbachstrasse 95
8050 Zürich

Tel.: +41 43 810 25 55

Tel.: +41 79 217 79 92

marc.wallach@gma-associates.com

Dr. Thomas W. Schrepfer

Managing Partner
Global M&A Associates LLC
Leutschenbachstrasse 95
8050 Zürich

Tel.: +41 43 810 25 55

Tel.: +41 79 407 13 14

thomas.schrepfer@gma-associates.com