

# HERZLICH WILLKOMMEN BEI GLOBAL M&A ASSOCIATES IN ZÜRICH



## FIRMENPRÄSENTATION

# WIR FÜR SIE

**Wir sind eine auf nationale und internationale Unternehmensverkäufe, Akquisitionen und die Skalierung von Geschäftsmodellen spezialisierte Dienstleistungs-Boutique mit Sitz in Zürich.**

- 1. Durch unsere Fokussierung auf Transaktionen, unsere Expertise und Erfahrung stellen wir sicher, dass die folgenden Ziele erreicht werden:**
  - zeitnah geeignete Käufer, Investoren oder Übernahmeziele zu identifizieren,
  - die Interessen unserer Kunden in Verhandlungen nachhaltig und erfolgreich zu vertreten und
  - die Herausforderungen unserer Kunden abschliessend zu lösen.
- 2. Dieser konzentrierte Ansatz garantiert eine hohe Kompetenz bei der Wahl der jeweils am besten geeigneten Vorgehensweise und Verhandlungsstrategie. Darüber hinaus verfügen wir über sehr gute und etablierte Netzwerke im In- und Ausland.**
- 3. So gelingt es uns, für unsere Mandanten optimale Verhandlungsergebnisse und Preise zu erzielen.**



# KERNKOMPETENZEN

**Unsere Erfolge sind das Ergebnis einer sorgfältigen Käufer- und Investorenanalyse, konsequenter Arbeitsweise und der persönlichen Direktansprache von Eigentümern, Verwaltungsratspräsidenten, CEOs und Investoren.**

## **1. Unternehmensverkäufe und Nachfolgelösungen im In- und Ausland**

- Durch die selektive Auswahl potenzieller Käufer und die Wahl der bestmöglichen Verhandlungsstrategie erzielen wir maximale Verkaufspreise.

## **2. Akquisition von Unternehmen**

- Auswahl, Ansprache und Verhandlungsführung bis zum Abschluss mit den strategisch am besten geeigneten Übernahmekandidaten.

## **3. Entwicklung, Finanzierung und Umsetzung von nationalen und internationalen Wachstumsstrategien, teilweise verbunden mit dem Verkauf oder Teilverkauf von Unternehmen**

- Diese Dienstleistung beinhaltet auch die Suche, Selektion und Verhandlungsführung von/mit nationalen und internationalen Joint Venture Partnern, Übernahmeobjekten, Vertriebspartnern und Lizenznehmern.



# KUNDEN, BRANCHEN UND AKTUELLE MANDATE

In der Regel haben unsere Kunden ihren Hauptsitz in der Schweiz oder in Deutschland. Die Käufer, Investoren und Joint-Venture-Partner kommen dann aus dem DACH-Raum, Europa, Nordamerika, Indien oder Asien. In den meisten Fällen handelt es sich um internationale Konzerne oder internationale Investorengruppen.

Seit unserer Gründung im Februar 2017 waren wir insbesondere in folgenden Branchen aktiv:

- **Medtech und Biotech**
- **Soft- und Hardware**
- **Gesundheitswesen**
- **Elektromobilität und Energieinfrastruktur**
- **Bau- und Baunebenbranche**
- **Gebäude- und Eventtechnik**
- **Übersetzungs- und Finanzdienstleistungen**
- **Patentverletzung (Biotech) und Prozessfinanzierung**

- **Aktuell betreuen wir Mandate in den Bereichen Biotech, Elektromobilitätsinfrastruktur, Baubranche und den Verkauf einer Weiterbildungs- und Vernetzungsplattform im schweizerischen Gesundheitswesen.**



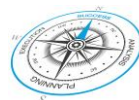
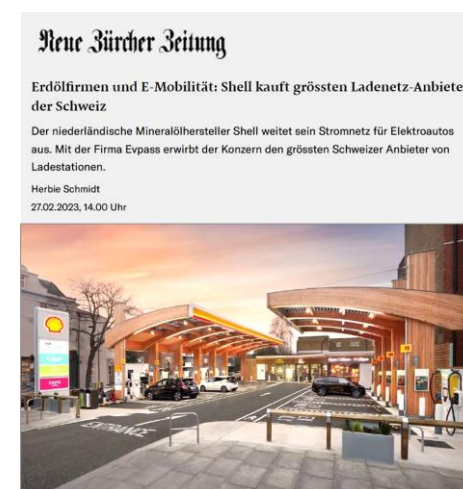


# SELEKTIVE AUSWAHL VON KUNDEN, REFERENZPROJEKTEN UND GEGENPARTEIEN ÜBER WELCHE WIR SPRECHEN DÜRFEN



# NETZWERK UND BEKANNTHEIT

Unser Netzwerk umfasst weltweit über 1'500 Kontakte zu interessierten Unternehmen, Investoren und Konglomeraten, die KMU-Portfolios besitzen und suchen. Mit ca. 150 dieser Kontakte stehen wir in regelmässigem Austausch.



# KUNDENFEEDBACK

Maximierung von Unternehmenswerten: Interview mit François Randin.



***«I would recommend GMA to every company that needs additional funds or is looking for an exit»***

<https://youtu.be/LSkN0voyPKs>

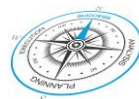
Interview mit drei Kunden - was sie über GMA sagen: François Randin, Sandro Gerber und Daniel Kielholz.



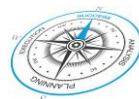
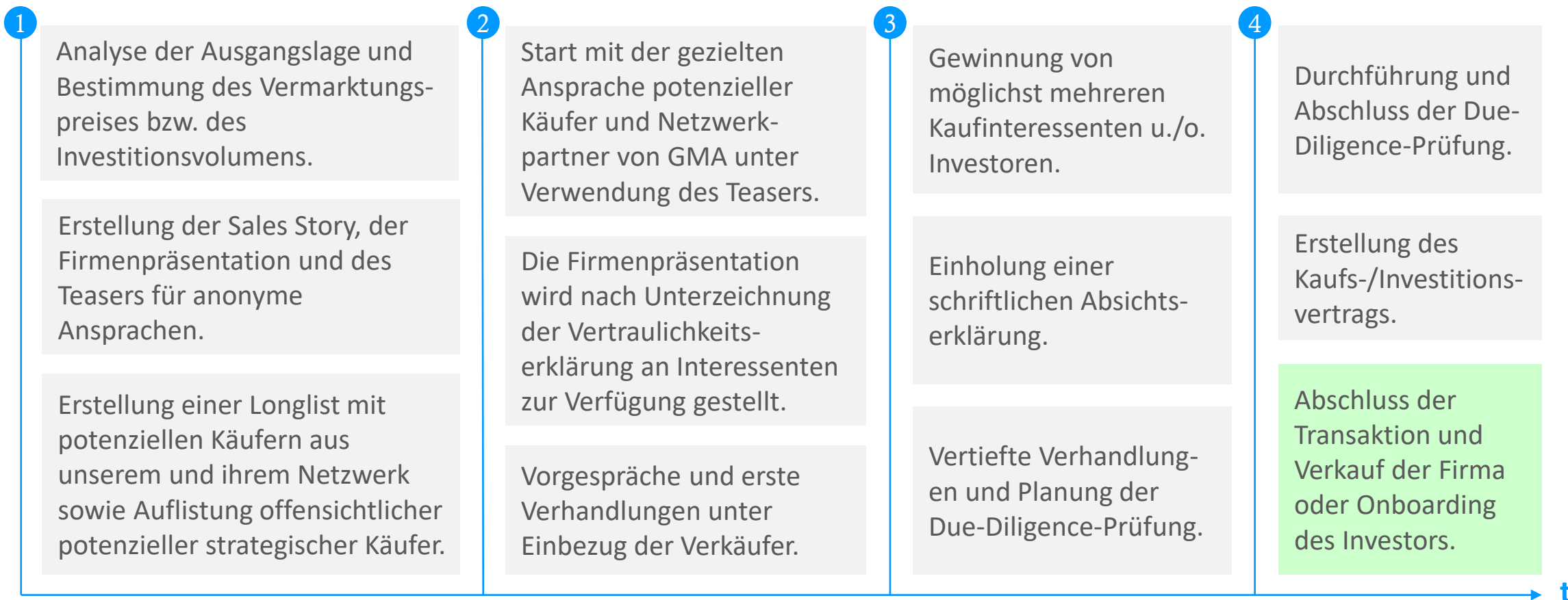
***«Die Fähigkeit auf ein Projekt individuell einzugehen, schnelle kurze Prozesse, langjährige Erfahrung und Weitblick ...»***

<https://youtu.be/6aHRWXV2qZ8>

Weitere Videos finden Sie auf unserer Homepage [www.gma-associates.com](http://www.gma-associates.com)

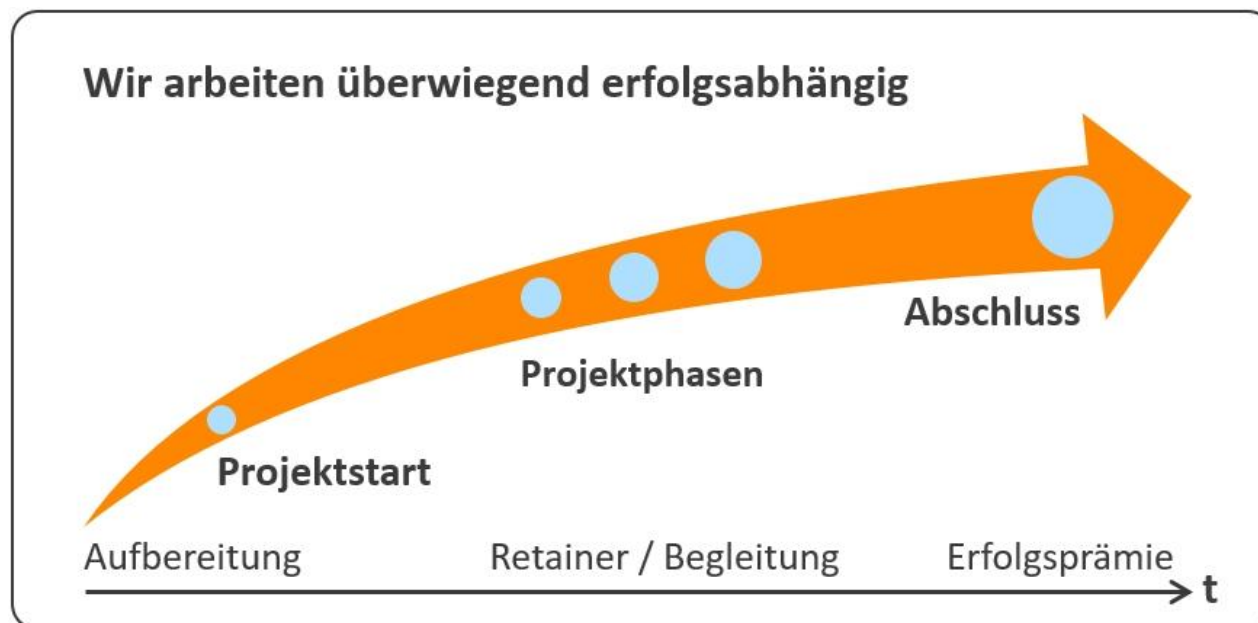


# ARBEITSWEISE: GMA 4-PHASEN-MODELL



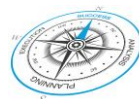


# PREISMODELL

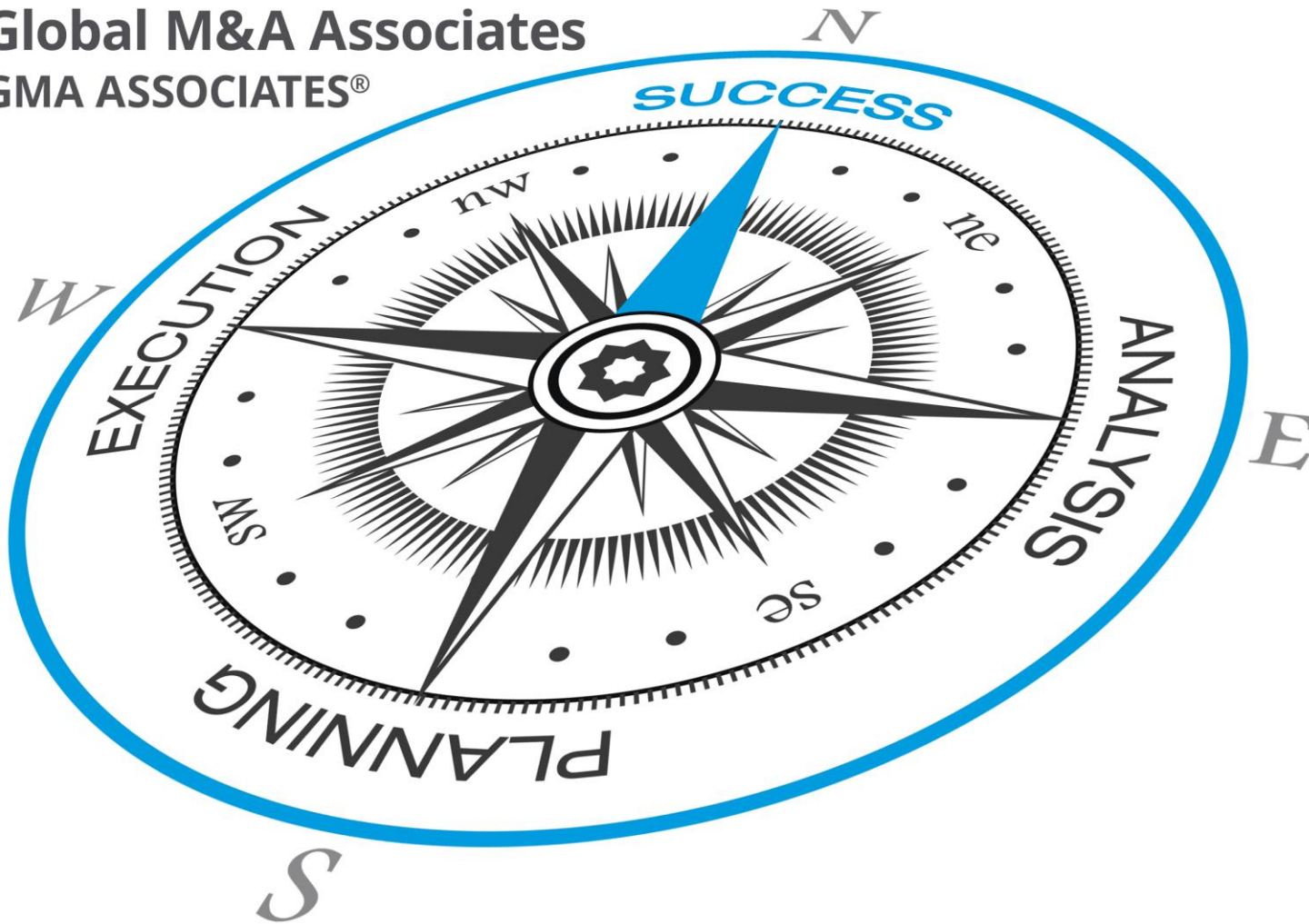


Der überwiegende Teil unseres Honorars ist nur bei erfolgreichem Abschluss der vereinbarten Transaktion geschuldet.

Die Kombination von Fix- und Erfolgshonorar unterstreicht unser Bekenntnis, alles zu tun, um das gemeinsam definierte Ziel zu erreichen.



**Global M&A Associates**  
**GMA ASSOCIATES®**



[www.gma-associates.com](http://www.gma-associates.com)

## KONTAKT

**Marc Wallach**

Managing Partner  
Global M&A Associates LLC  
Leutschenbachstrasse 95  
8050 Zürich

Tel.: +41 43 810 25 55

Tel.: +41 79 217 79 92

[marc.wallach@gma-associates.com](mailto:marc.wallach@gma-associates.com)

**Dr. Thomas W. Schrepfer**

Managing Partner  
Global M&A Associates LLC  
Leutschenbachstrasse 95  
8050 Zürich

Tel.: +41 43 810 25 55

Tel.: +41 79 407 13 14

[thomas.schrepfer@gma-associates.com](mailto:thomas.schrepfer@gma-associates.com)